

あなたの
銀行宣言!!

あなたの銀行宣言！

雨の日も 風の日も、
私たちはいつもあなたの側に



鳥取銀行 法人コンサルティング部は、地域金融機関として「鳥取の地で事業を営む“あなた”に寄り添い続けること」を目指し、きめ細かいコンサルティング機能を発揮できる体制を整えています。

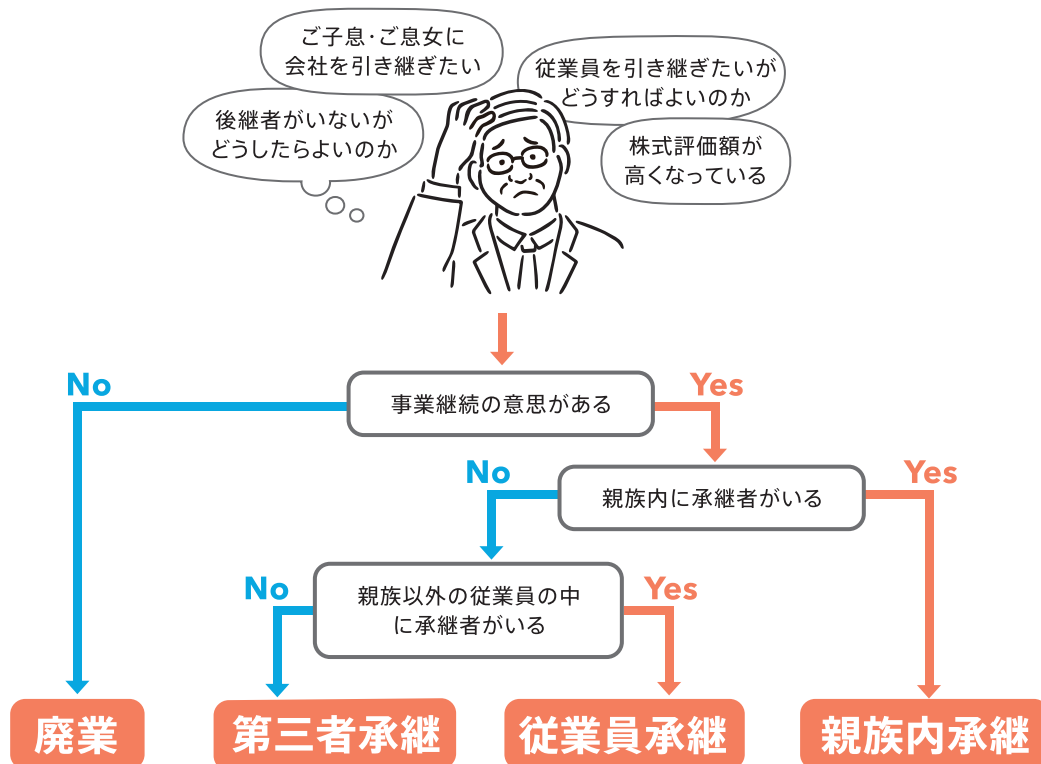
少子高齢化や生産年齢人口減少などの時代の変化に伴って多種多様化しているニーズにも柔軟に応えられるよう、ビジネスマッチングや事業承継など、経営課題の解決に向けた豊富なビジネスソリューションを用意していますので、些細なお悩みからご相談ください。

あなたの事業の健全な発展のために、全力で伴走いたします！

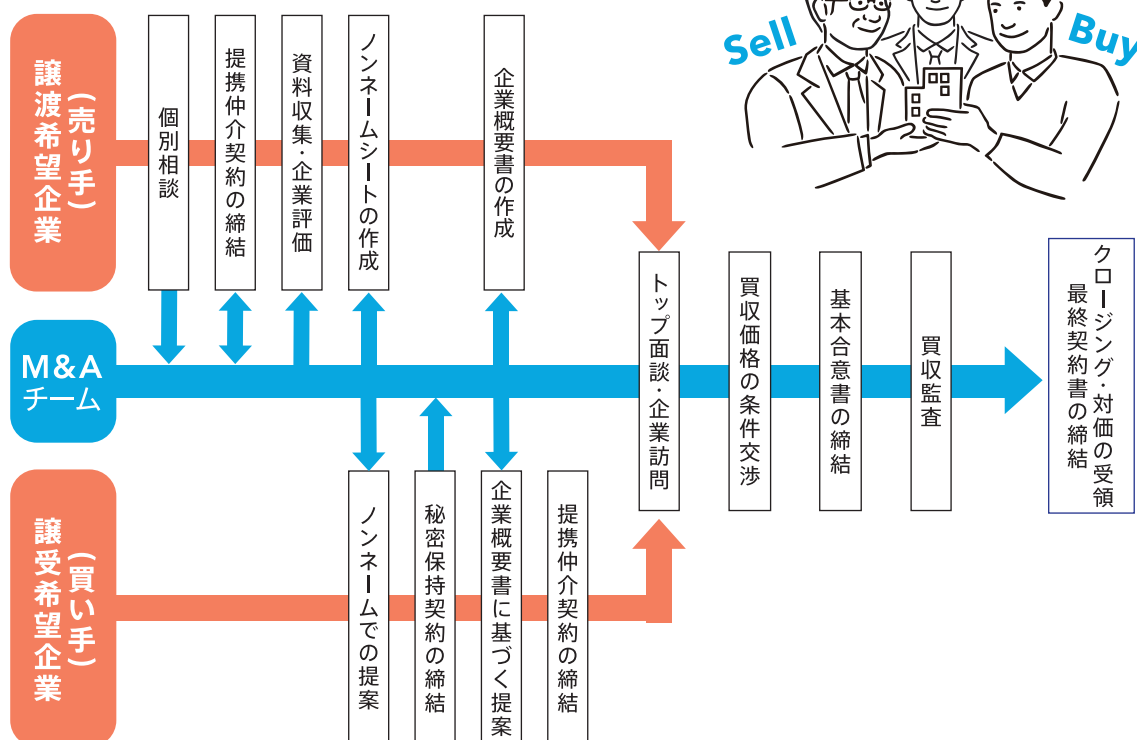


事業売却や事業承継に関するアドバイザー & コンサルティング

事業承継 M&A



M&A 進行イメージ



双方の条件にマッチした親身な仲介で 自社単独では苦戦した M&A がスムーズに実現



伊藤 憲吉
(寿電気 代表取締役)

古川 純一
(大和設備 代表取締役)

長年の後継者問題が解消した (譲渡企業目線)

寿電気は、米子市で地元密着で活動してきた電気工事会社です。私が2005年に代表取締役に就任して以降、長年の課題となっていたのが「後継者懸念」でした。社内人事で後任社長を据えようと動いた時期もありますが、様々な事情で断念。同業他社への譲渡も自力で模索したものの、先方の借入問題などが障壁となり前には進みませんでした。そんな状況で鳥取銀行の担当者に相談をさせていただきました。

相談してからはとんとん拍子に話が進行。企業の評価から譲渡希望の整理、譲渡先との条件交渉の仲介、資金決済フォローまで、ほぼ全ての工程を親身にサポートしていただきました。一番の不安要素だった「技術者の確保」にも合致した企業を紹介していただいたことでホッと胸を撫で下ろしています。

01 Case studies

企業概要

【譲渡企業】

株式会社 寿電気

住 所：鳥取県米子市旗ヶ崎2丁目12番36号

設立年：1965年

【譲受企業】

大和設備株式会社

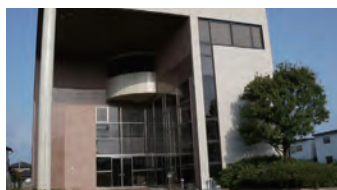
住 所：鳥取県鳥取市商栄町227(本社)

設立年：1959年

初のM&Aがスムーズに実現した (譲受企業目線)

大和設備は、鳥取県東部を中心に空調機械設備工事など管工事を行う会社です。県内全域の仕事を手掛けたいと思っていたものの、公共工事では本社所在地が入札条件になるため、西部エリアへの事業展開に制約がありました。また独立会社を立ち上げても格付基準が最低ランクからのスタートとなってしまうため、格付基準上位ランクを持つ同業企業の買収を検討していました。そんな中で鳥取銀行から提案されたのが寿電気です。

当社としては初のM&Aですので、社内の士業とも相談しながら慎重に進めました。幸いなことに、両者ともメインバンクが鳥取銀行だったことで財務面の精査もスムーズに進行。安心感ある仲介支援を通じて、今まで以上に鳥取銀行に対する信頼感が上がりました。



大和設備株式会社
<https://daiwacc.co.jp/company>



事業計画策定から申請・事業化・実績報告まで一貫サポート

戦略策定 補助金申請支援



対象とする補助金

国の各種補助金をはじめ、県・市町村など地方公共団体の補助制度まで幅広くカバーします。
自社の取り組みや計画にマッチした公的支援策を漏れなく活用できるよう支援します。

支援フロー 補助金の採択から受領まで一貫通貫で伴走支援します。

1 事前相談・構想支援

- 設備投資など事業計画の相談
 - 計画の方向性を踏まえた提案
- ※構想段階からご相談いただけます

2 適切な補助制度選定

- 事業内容や規模に合致する補助金制度の選定
- ※経営課題や取組内容に応じて最適な制度を提案します

3 申請書類作成支援

- 補助事業計画書の作成支援
 - 申請書類一式の提出支援
- ※経営ビジョンの整理から数値計画の作成、事業内容を分かりやすく示す図表作成まで、採択されやすい計画づくりを伴走サポートします

4 交付申請手続き支援

- 交付申請の手続き支援
- ※補助金の採択決定後の必要書類の準備や提出手続きも漏れなくフォローします

5 事業実行フォロー

- 設備導入等の事業化支援
 - 経費支出に伴う証憑書類の整理・管理方法についてサポート
- ※補助事業の実施段階で適切にプロジェクトが進行するよう伴走支援します

6 補助金受領まで継続サポート

- 補助事業完了後の提出書類の準備サポート
 - 追加資料の提出対応や入金確認
- ※事業の成果や経費支出内容を正確に取りまとめた必要な証憑書類(領収書や納品書等)の準備も含めて、補助金の受領まで安心して取り組める体制でサポートします



新規事業や設備投資を考えていて、
資金負担を軽減したい方はご検討ください。

最小限のやり取りで確実な手続きを 継続的な信頼関係でスピード感ある補助金申請を実現



代表取締役 千村 大輔

02 Case studies

企業概要

株式会社 ちむら

住 所：鳥取県鳥取市河原町布袋556

創 業：1865年(慶応元年)

業 種：食品製造業

■ 補助金申請支援を受けた背景

鳥取県東部の因幡地方に伝わる郷土料理「とうふちくわ」。弊社「ちむら」では、江戸時代末頃の創業から、木綿豆腐と白身魚のすり身を7:3の割合で混ぜ合わせる製法を受け継いできました。

そんな弊社の工場併設直営店「とうふちくわの里布袋店」を2019年にリニューアルすることが決定。その際に、従来通りのモノづくりの拠点だけではなく、本格的にとうふちくわ作りを体験できる「コトづくりの拠点」を併設しようという構想を描きました。

しかし当時は、東京五輪の余波による資材高騰の影響もあり体験施設の建設は断念。さらに、コロナ禍が直撃したことで計画自体が止まっていました。そんな折、鳥取銀行さんに教えていただいたのが「中小企業庁の大型補助金」の存在です。ちょうど募集が始まったタイミングだったこともあり、そのまま申請支援のサポートをお願いしました。

■ 補助金申請支援を受けてみて

鳥取銀行さんとは長年にわたってお付き合いをしてきました。当社の歴史や事業内容、強みや弱みまで深く理解してくださっています。申請支援をしていただけると聞いたときには、その安心感がありました。

普段から経営状態を共有できている関係だからこそ、申請に必要な数値整理や計画策定も正確かつスピーディーに導いていただけて、最小限のやり取りで確実に書類作成を進められたと感じます。おかげで、無事に補助金を獲得することができ、長年の構想だった「とうふちくわLab」を形にできたので、大変感謝しています。

平時からビジョンや次の挑戦を共有しておくことで、いざという時に安心して任せられる。そんな継続的な信頼関係を日頃から築いておくことの大切さを実感しました。



<https://www.toufuchikuwa.com>



自社商品を国内外の取引先にアピールする機会や新たな販路開拓をサポート

販路開拓・展示商談会 出展支援



鳥取銀行の担当者が販路拡大を多面的にサポートします。国内展示会への出展支援をはじめ、商社・卸売業者や小売店など国内取引先の紹介、さらには商談会のアレンジ等を実施。自社商品をPRする機会や新たな取引先とのマッチングなど、国内市場での販路拡大を後押しします。



鳥取銀行は海外展開の支援を実施しています。海外で開催される展示会・見本市への出展支援をはじめ、現地のバイヤー（卸売業者・輸入代理店・EC事業者等）との商談機会の設定や、現地パートナーの紹介・マッチングなどを行います。また、海外展開に向けた公的補助金の活用も積極的に支援。国の補助金や自治体の助成制度を活用することで、海外展示商談会出展等にかかる費用負担を軽減することもサポートしています。



ハードルの高い海外への販路開拓を 辛いところに手が届くトータルコーディネートで実現



03 Case studies

企業概要

境港水産六社会

結 成：2007年

業 種：食品製造業

【所属企業】

- 株式会社 イトハラ水産
- 有限会社 小倉水産食品
- 株式会社 上野水産
- 株式会社 大新
- 株式会社 海産物のきむらや
- 株式会社 福栄

知識や経験を補ってくれる販路開拓支援

境港水産六社会は、鳥取県西部の境港で事業を行う水産関連事業者6社で集まった組織です。お互いの主要な商品や業種が異なるため、展示会の共同出展で販路コネクションの共有など相互で営業協力をしています。

そんな我々各社の中で「海外への販路開拓」を模索する動きがありました。しかし、海外展開に関する知識も経験も乏しいため、具体的に動き出すには高いハードルがあったのも事実です。そんなタイミングで鳥取銀行さんから提案いただいたのが海外販路開拓のサポートでした。海外の展示会への出展に活用可能な公的補助金を紹介していただき、台湾やシンガポールでの国際食品見本市に参加。海外販路開拓の伴走をしていただいています。

海外販路開拓支援を受けてみて

もちろん海外展示会参加に活用可能な補助金を見つけ出すこと自体も、自分たちでは困難だったと思います。それだけでなく、補助金申請から現地でのアテンド、会場での商談まで、コーディネーターのように全てをサポートしていただけて、とても助かりました。

特にありがたかったのが「商談成立に備えて現地の卸先・問屋などの商流元を事前に探してくれた点」です。鳥取銀行の持つネットワークで現地の商社にアポイントメントを取ってくださり、到着当日から挨拶に伺えるなど、スムーズな商談に繋げることができました。

地方の中小企業にとって海外展開には複数の壁があります。鳥取銀行はそんな壁と一緒に乗り越えようとしてくれる存在です。海外販路開拓をしたい企業は、ぜひ一度相談することをオススメします。



銀行独自のネットワークを活かした優良パートナー企業の紹介 & 提案

ビジネスマッチング

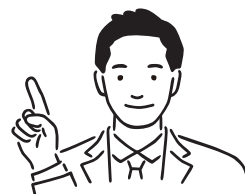


対象分野・対象業種

分野や業種、規模の大小を問わず、法人企業から個人事業主まで当行営業エリアで事業を営む皆様をご支援します。取引先や提携先の紹介によって解決できる経営課題には幅広く対応。特に、原材料や商品の仕入れ・販売先の紹介、不動産の有効活用・売却に伴う不動産会社や建設会社の紹介や、建築・建設プロジェクトに関わるパートナー紹介などの実績が多くあります。



鳥取銀行の持つ広域なネットワーク（営業エリア内の取引先企業群、各地の商工会議所や地域の支援機関等）を最大限に活用し、お客様のニーズに合致するビジネスパートナー候補をリサーチ・選定してご紹介させていただきます。専門サービスを提供する企業が都市部に存在する場合などには、当行営業エリア外の企業と連携したご紹介も可能です。地域内外を問わず最適なマッチング機会をご提供いたします。



支援フロー

企業間マッチングを通じてお客様の事業成長を側面支援します。

1

経営課題 ヒアリング

抱える経営課題やニーズを詳しくヒアリングします

2

マッチング 企業の紹介

課題解決につながるパートナー企業や取引先をお探しします

3

商談の セッティング

鳥取銀行が双方の仲介役となり面談の機会を用意します

4

フォローアップ

継続的な取引が続くように商談成立後も関係構築を支援します

山陰最大規模のビール工場新設を あらゆるビジネスマッチングでスピーディーに実現



04 Case studies

企業概要

松井酒造合名会社

住 所：〔鳥取本社〕鳥取県倉吉市上古川 656-1
 〔大阪本社〕大阪府大阪市北区東天満 2-9-4
 千代田ビル東館3階

設立年：1910年

業 種：酒類製造販売卸売小売業

生産体制の強化に向けた工場新設

松井酒造は、大山の深層天然水を使用したウイスキーを中心にお酒の製造販売をしています。長年のウイスキーづくりで培った知識と技術を活かして、2023年からクラフトビール市場に参入。倉吉市の醸造所での缶ビール製造をはじめましたが、当初より製造できる規模が小さいことを課題に感じており、生産体制の強化を目指した大規模ビール工場の新設を考えていました。

一定の需要がわかってきたタイミングで鳥取銀行の担当者に「広い工場用地を探している」と相談。タイミングよく鳥取市気高にある約2000坪の土地の売却情報が入ってきたとのことで紹介いただきました。そこからスピーディーに話が進み、2年ほどで山陰最大規模の生産能力を誇る新ビール工場を完成させることができました。

真心ある金融機関と二人三脚で

鳥取銀行さんには、不動産だけでなく、内外装を依頼する工務店探しや商品の物流倉庫確保など、我々の経営課題に対するソリューションを要所所で紹介していただいています。さらに、ビール醸造の過程で大量に発生する麦芽粕という産業廃棄物を家畜の飼料や堆肥などの有価物として引き取っていただける業者も紹介していただき、とても助かりました。

工場完成後も継続的なマッチング提案をしていただいています。今回から新たに製造をはじめた「業務用ビール樽」の卸先飲食店の紹介など、当社の事業が成功するように応援してもらっていると感じる瞬間が多いです。このような真心ある地元金融機関と二人三脚で事業に取り組めるのはとてもありがたいなと思います。



<https://matsuiwhisky.com>



人材不足な今の時代に合わせた人材採用をサポート

人材紹介サポート



人材紹介のサービス内容

- 経営課題の把握・分析
- 求人ニーズの整理
- 採用する人物像の整理
- 合致する候補者の選定・紹介
- 面接日程の調整・選考サポート
- 入社後の定着フォロー

人材紹介のフロー

人材に関する悩みの解決を伴走支援します。



Point1. 料金体系

原則として成果報酬型で実施しています。採用が正式に決定した時点で紹介手数料が発生しますが、採用が決まるまでは費用はかかりません。

Point2. 提携人材会社との協業

弊社サービスと並行して、提携の人材紹介会社を活用できます。専門コンサルタントがニーズに合致する候補者を選定・紹介。採用の手間を大幅に削減した効率的かつ戦略的な人材確保が可能です。

その他
このような支援も
しています!

副業・兼業

多様なスキルで即戦力、
あなたの会社を加速させる

外国人材

学びながら働く技能実習・
働きながら貢献する特定技能

経営を担える幹部人材の採用が 条件に合致した大企業出身者とのマッチングで実現



代表取締役 田村 徹

05 Case studies

企業概要

吾妻産業株式会社

住 所：鳥取県岩美郡岩美町新井 555-1

設立年：1990年

業 種：建設、不動産賃貸管理、廃棄物収集運搬、
浄化槽保守、旅客運送、森林整備、農業など

■ 県外の大企業出身人材を採用

吾妻産業は、建設、不動産賃貸管理、廃棄物収集運搬、浄化槽保守、旅客運送、森林整備、農業など、グループ8社のホールディングス(HD)で幅広く事業を展開しています。各会社に経営者はいるものの、先々を見据えると「グループ全体での相乗効果を生み出せる経営戦略を考えられる人材」が必要になると考えていました。

そんな中で鳥取銀行から提案されたのが人材マッチング制度の活用です。県外の大企業出身人材を鳥取県内の中堅中小企業に紹介していただける仕組みを使い、大手での管理職経験や分野横断できる実務経験があり、AI活用を含む挑戦マインドを持った若い人材という希望を出したところ、全ての条件を満たした方を紹介していただき、採用に至りました。

■ 幹部人材の確保ならまず相談

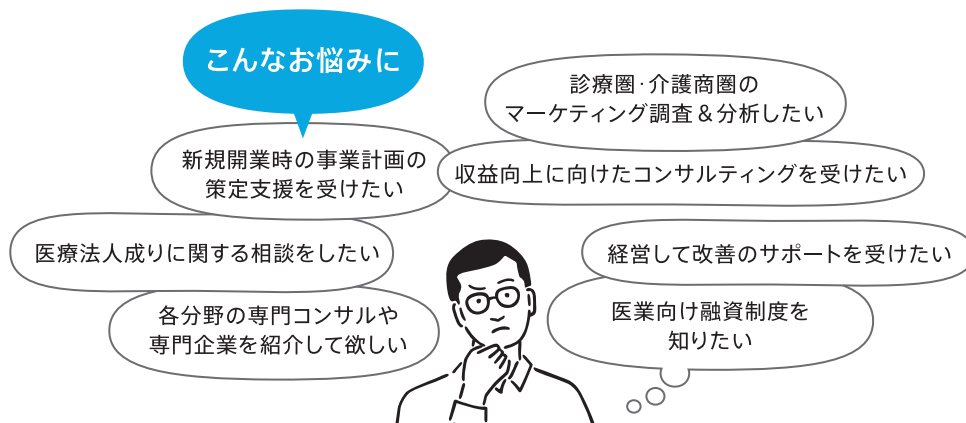
採用させていただいたのは、大手不動産会社で管理職経験のある40代の男性です。宅地建物取引士の資格を活かして、宅建業の新規事業の立ち上げに取り組んでいただいています。さらに、グループ会社の保有する営業情報をAIで分析し、今後の営業戦略の立案につなげられるような仕組みの構築にも挑戦してもらっています。

今回の採用に際して、希望に合致した人材を想像よりもスムーズに紹介していただけて大変驚きました。日頃から鳥取銀行に弊社の抱える問題点を共有できていたことも、満足度の高い人材採用が実現した大きな要因だったと感じます。鳥取県内で幹部人材の確保に悩む経営者の方には、まず鳥取銀行に相談してみることをおすすめします。悩むより相談、迷うより行動です。

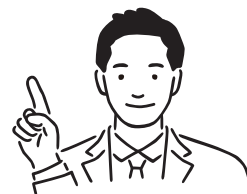


各種外部専門家と連携しながら地域の安全の要を幅広くサポート

医療 福祉



鳥取銀行では各種コンサルチームや専門の税理士・社労士など、医療介護分野に強い外部機関との連携をしています。医療・福祉の事業者が抱える経営課題の解決に向けて、組織的なサポートを提供させていただきます。



独立開業に際して鳥取銀行に相談

地域に根ざす銀行だからこそその親身なサポートに感謝

06

Case studies

企業概要

消化器内科 片原ごとうクリニック

住 所：鳥取県鳥取市片原 4 丁目 111
診療科：内視鏡内科・消化器内科・内科
開 院：2018 年



院長 後藤 大輔

学生時代から経営学と医学の両方に興味があり、医学部進学当初から「いつか開業医になること」を意識していました。医師免許取得後は、病院勤務医として働いていた時期もありましたが、勤め先の病院が変わり、将来の働き方を見直す中で、独立開業を決意しました。

しかし、開業するには「地盤(土地)・看板(ブランド)・鞆(お金)」の準備が必要です。看板は自分でもうにかするとしても、お金や土地についてはどうしたらいいかわかりません。そこで相談したのが鳥取銀行さんでした。

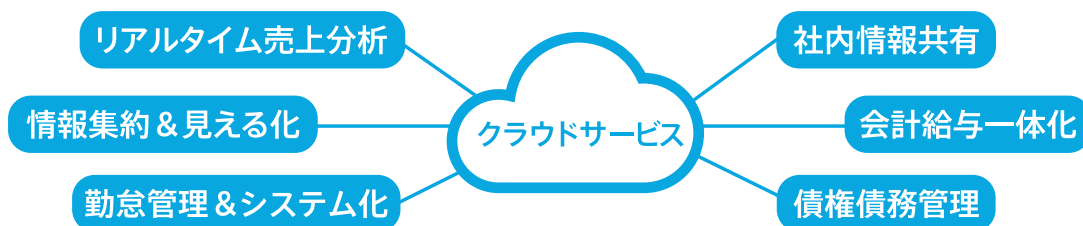
鳥取銀行さんには、融資での資金面のサポートはもちろん、収支計画の算出や、取引先の紹介など、いろいろな面で情報提供をしていただきました。地元で開業するに当たっては、その地に根ざしている銀行に相談するのが良いです。近いからこそすぐに相談できるだけでなく、親身にサポートしてくださったことでとても助かりました。

バックオフィス業務の効率化を目指したITサービスの導入サポート

ICT導入システム化支援



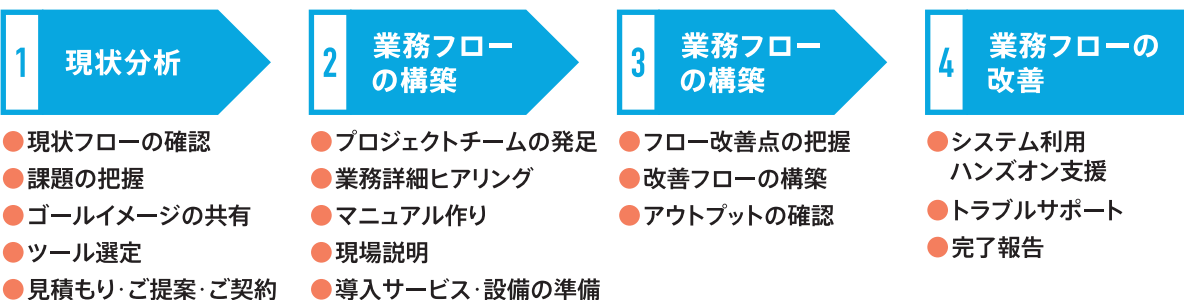
鳥取銀行はクラウドサービス各社と業務提携を行い、会計や人事労務などのサービス導入支援を推進しています。お客さまの経営課題をヒアリングさせていただいた上で、生産性向上が見込めるサービスの提案から導入支援までをコンサルティングサポートさせていただきます。



会計・勤怠管理のサービス内容

- クラウドサービスを活用した業務効率化支援
- 各種業務のアナログな入力作業の自動化
- 複雑で負担の多かった集計業務の簡素化
- 日常的な社内共有資料のペーパーレス化
- 社内情報の見える化 & 社内交流の円滑化

サービスイメージ





鳥取銀行

まずご相談ください。