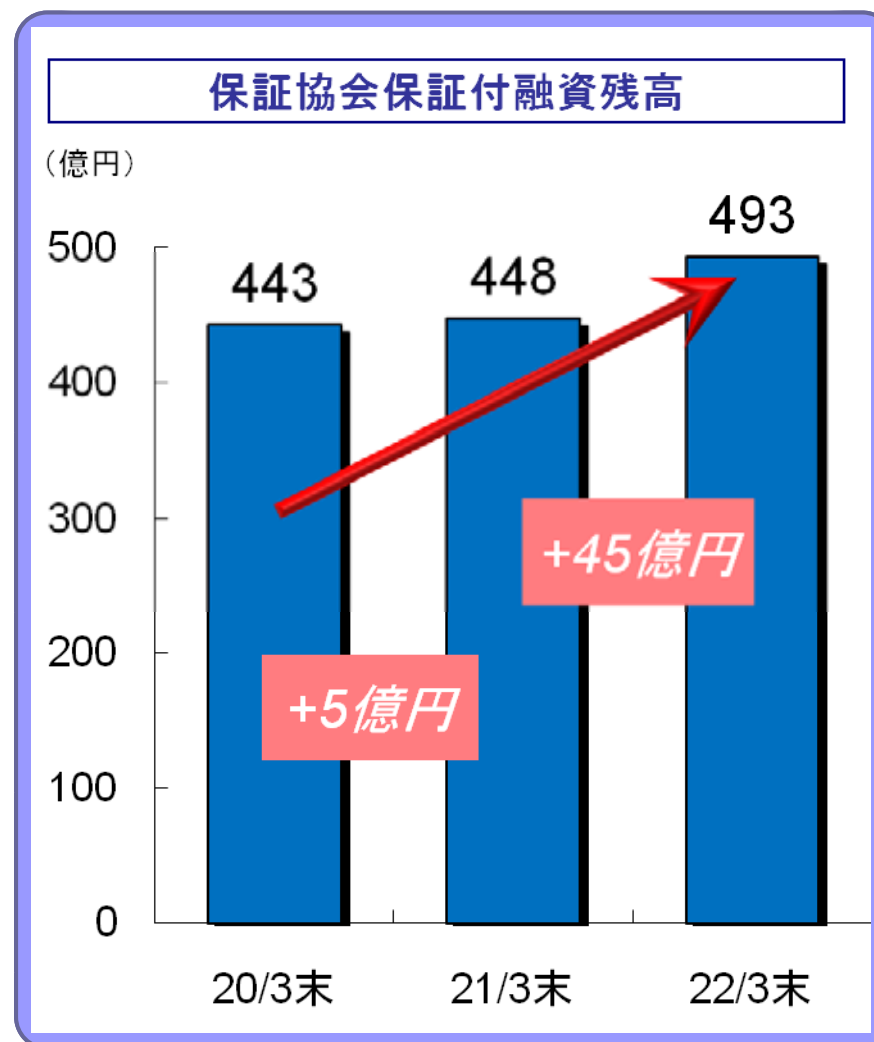
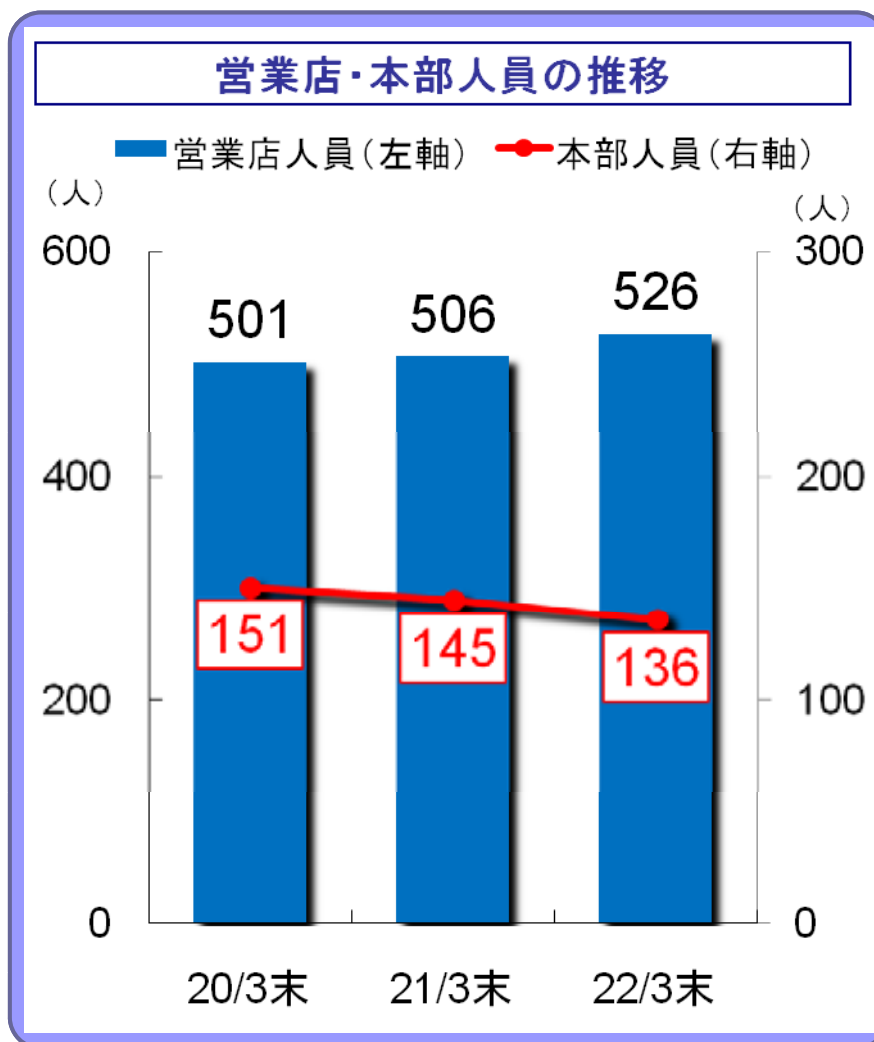


営業戦略(法人戦略 営業人員増強・保証協会保証付融資推進)

- 本部人員を削減し、お客さまと接する営業店人員を前年比 + 20名増強
- 緊急保証制度の取組もあり保証協会保証付融資残高は前年比 + 45億円増加

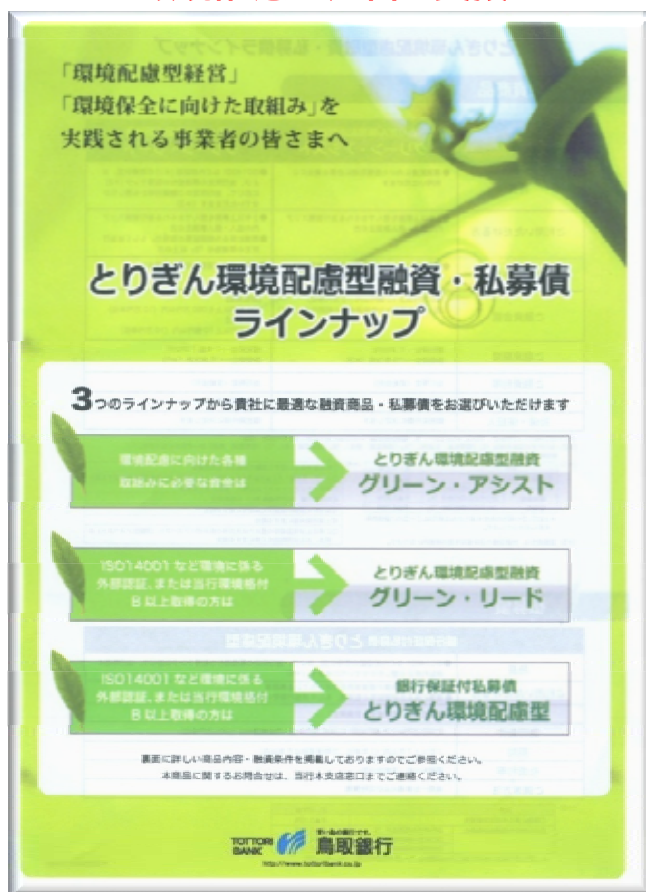


営業戦略(法人戦略 新たな融資手法)

- 22/2月より環境配慮型融資商品の取扱いを開始
- 22/6月には電子記録債権を活用した融資業務の取扱いを開始

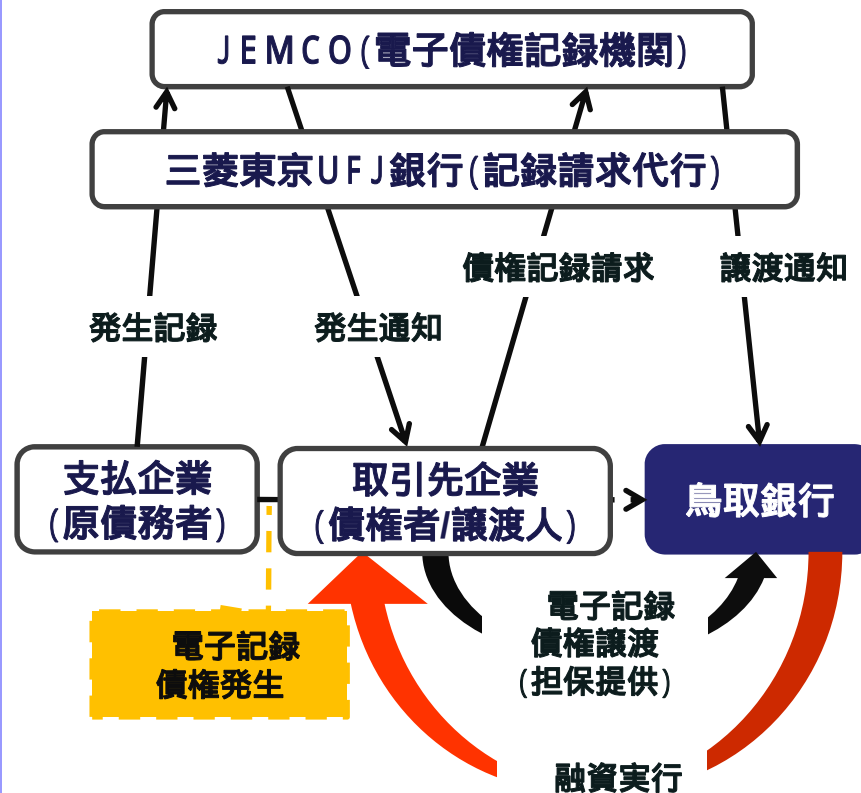
環境配慮型融資

環境配慮型経営を支援



電子記録債権の活用

電子記録債権の期限前資金化ニーズに対応

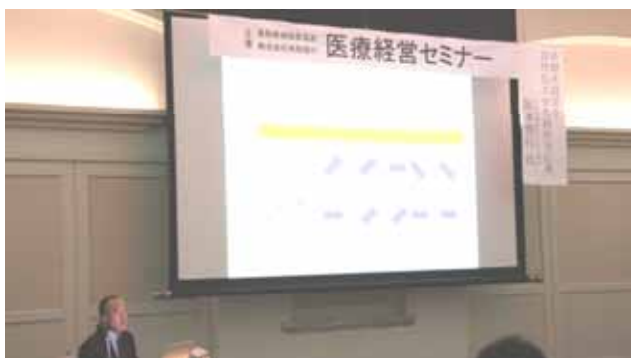


営業戦略(法人戦略 各種セミナー)

□各種セミナー・商談会を積極的に開催し、お取引先をサポート

医療セミナー

地域の安心の要である「医療」をサポート



実践財務スクール

営業力強化・体質改善・人材育成について講義



事業承継セミナー

中小企業の事業承継対策等について説明



マーケティング研修会

実践的マーケティング手法を習得



営業戦略(法人戦略 人材育成支援)

□お取引先の新入社員研修や次世代経営者の方を対象とした本格的な経営セミナーを開催

新社会人向けマナーセミナー

ビジネスマナーや金融知識の習得をテーマに開催



- お客さまのご意見にお応えし、中小企業では教育環境が少ないとされているビジネスマナーや金融知識の習得をテーマとしたセミナーを継続的に開催
- 新入社員教育の一環として、地元企業の皆さまからも好評

若手経営者の会「社長塾」

21世紀の地域経済を担う若手経営者をサポート



- 21世紀の地域経済を担う若手経営者・次世代経営者の方々を中心に、若手経営者の会「社長塾」を開催
- 外部講師を招聘した講演会や視察研修会等を通じ、強いリーダーシップと的確な経営ビジョン、優れた実践能力を養成し確固たる企業創造をお手伝い